

Libérez vos talents,

Transformez votre expertise !

Profession
Comptable 2030 



L'occasion unique d'adapter
vos compétences aux nouveaux
besoins de vos clients

Des parcours
de formation
clés en main

Une pédagogie
d'apprentissage
innovante

Pour une montée
en compétence
durable

ORDRE DES
EXPERTS-COMPTABLES 

CF
PC
ORDRE DES EXPERTS-DE LA
PROFESSION COMPTABLE

Un dispositif inédit d'accompagnement des cabinets

Automatisation de la production, facturation électronique, digitalisation des process, nouveaux modèles économiques... La profession comptable fait face à des mutations profondes.

Pour vous aider à relever ces défis sans précédent, élargir le champ de vos missions et adapter les compétences de vos collaborateurs aux nouvelles attentes de vos clients, le CNOEC lance **Profession comptable 2030**, un dispositif unique d'accompagnement des cabinets.

Porté par le Centre de formation de la profession comptable (CFPC) et déployé par les instituts régionaux de formation (IRF), ce programme vous propose **un accompagnement complet et sur-mesure** :

- **Cap 2030** : un outil de diagnostic et d'aide à la décision en ligne, 100 % gratuit, conçu spécifiquement pour les cabinets d'expertise comptable et d'audit ;
- **Des parcours de formation innovants** à destination des collaborateurs, regroupés autour de 4 grandes thématiques (cf. le descriptif ci-après p. 5 à 7).

Les objectifs du programme



Aider vos collaborateurs à s'adapter aux évolutions de l'environnement professionnel



Faire évoluer leur approche métier (gestion de projet, relation clients, soft skills...)



Les former aux nouvelles missions des cabinets (tableau de bord, facturation, gestion administrative, data, RH, durabilité)



Mieux accompagner vos clients dans leurs nouveaux besoins (facture électronique, pilotage des TPE-PME, full service, gestion des RH..)

Cap 2030, un outil unique de pilotage des compétences

Avec Cap 2030, faites gratuitement et de manière anonyme le point sur votre stratégie et vos besoins en compétences.

1. Évaluez l'impact du numérique et de la facture électronique sur votre cabinet,
2. Définissez ses futures missions,
3. Cartographiez les compétences dont vous aurez besoin demain,
4. Identifiez avec vos équipes les parcours de formation les plus pertinents en fonction des profils et des objectifs fixés.

Un catalogue sur-mesure

- Des formations adossées au premier référentiel de compétences de la profession comptable
- La possibilité d'organiser en intra, pour les cabinets qui le souhaitent, des sessions privatives ou de composer soi-même, à partir des modules disponibles, des parcours sur-mesure pour ses collaborateurs
- Une offre évolutive pour répondre le plus finement à vos besoins
- 16 parcours clés en main disponibles dès septembre 2023 pour une cinquantaine de parcours créés à l'horizon 2025

Pour quels bénéfices ?

Pour les participants

- Prendre conscience des évolutions en cours et de leurs impacts métier
- Apprendre à travailler différemment dans un environnement fortement digitalisé
- Renforcer/développer ses compétences transverses

Pour les cabinets

- Analyser les compétences actuelles de l'équipe
- Fédérer et fidéliser vos collaborateurs autour d'un projet professionnel commun
- Développer de nouvelles missions à plus forte valeur ajoutée

Des parcours clés en main

Reposant sur des pratiques pédagogiques innovantes développées par des chercheurs en sciences cognitives*, les parcours de formation proposés ont principalement pour but d'inciter chaque participant à changer de posture, à reconsidérer son utilité et sa relation client. Chaque module se décline ainsi sur un principe unique :

- **Une journée d'autoapprentissage en e-learning (7h)** dédiée à l'acquisition d'un bloc de compétences bien identifié.
- **Suivie d'une session en présentiel en petit groupe (7h)** consacrée à la mise en pratique, à des échanges, des travaux de groupe, des jeux de rôle pour fixer les acquis.

*Une pédagogie innovante inspirée des sciences cognitives



Un apprentissage centré sur des mises en situations professionnelles concrètes



Des formats e-learning adaptés à chaque apprenant pour une meilleure appropriation des contenus



Un feedback bienveillant et personnalisé grâce à l'IA pédagogique Didask pour aider chacun à réajuster ses représentations



Des séances en présentiel entre pairs pour échanger et pratiquer

16 parcours de formation innovants



« La formation est de très bonne qualité. Elle permet non seulement de mieux appréhender les enjeux à venir, mais elle m'a aussi donné une réelle motivation pour évoluer au sein du cabinet. »

- Charlotte, 47 ans

« On ressort de cette formation complètement changé et enrichi des différents échanges avec les collègues et les formateurs. C'est la meilleure formation à laquelle j'ai participé. L'approche d'apprentissage sur la plateforme est particulièrement novatrice, comparé aux e-learning habituels. »

- Charly, 28 ans



« L'e-learning est vraiment top. Au début, je m'attendais à de la technique, mais la formation m'a fait évoluer psychologiquement et a fait évoluer mon approche métier. »

- Solène, 38 ans

Intégrer un cabinet

Faire ses premiers pas en cabinet

- Bienvenue dans la profession
- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet

4 jours
2 modules
de 2 jours

Améliorer sa performance dans son cœur de métier

Performer dans les missions traditionnelles à l'ère du numérique

- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet
- Adapter ses méthodes de production pour doper son efficacité sur les missions
- S'adapter à l'évolution de son métier

6 jours
3 modules
de 2 jours

Optimiser les méthodes de production à l'ère du numérique

- Adapter ses méthodes de production pour doper son efficacité sur les missions
- Moderniser les process de production grâce aux nouveaux outils
- Intégrer la facture électronique dans l'organisation du cabinet

6 jours
3 modules
de 2 jours

Organiser le cabinet autour de la facture électronique

- Intégrer la facture électronique dans l'organisation du cabinet
- Développer de nouvelles missions liées à la facture électronique

4 jours
2 modules
de 2 jours

Optimiser sa relation clients

- Écouter le client pour détecter ses besoins
- Relation clients : les fondamentaux
- Performer dans la relation clients

6 jours
3 modules
de 2 jours

Faire parler les datas grâce aux fonctions avancées d'Excel

- Contrôler les datas grâce à Excel
- Faire parler les datas grâce à Excel

4 jours
2 modules
de 2 jours

Management, mode d'emploi

- Devenir manager
- Animer une équipe

4 jours
2 modules
de 2 jours

16 parcours de formation innovants

Contribuer au développement de nouvelles missions

Libérer l'entreprise de ses tâches administratives (Full service) grâce aux nouveaux outils numériques

- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet
- Adapter ses méthodes de production pour doper son efficacité sur les missions
- Le full service, un nouveau métier au service des clients
- Réaliser les nouvelles missions administratives grâce aux nouveaux outils numériques

8 jours
4 modules
de 2 jours

Accompagner le client dans la gestion de son entreprise grâce aux outils numériques

- Les principaux outils du pilotage
- Calcul & analyse des coûts
- Se lancer dans la mission tableaux de bord

6 jours
3 modules
de 2 jours

Accompagner le chef d'entreprise dans le pilotage de la TPE : missions, méthodes et outils

- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet
- Adapter ses méthodes de production pour doper son efficacité sur les missions
- Parler le chef d'entreprise couramment
- Faire parler les comptes de vos clients
- Les principaux outils du pilotage

10 jours
5 modules
de 2 jours

Se perfectionner dans l'accompagnement des TPE : missions, méthodes et outils

- Écouter le client pour répondre à ses besoins
- Accompagner la création d'entreprise
- Calcul & Analyse des coûts
- Organiser & gérer les missions d'accompagnement

8 jours
4 modules
de 2 jours

Développer une compétence spécifique

Travailler la data pour développer les missions

- Travailler efficacement avec ChatGPT
- Découvrir la BI

4 jours
2 modules
de 2 jours

Faire ses premiers pas dans la RSE

- Découverte & compréhension des enjeux RSE pour les cabinets
- Au-delà des chiffres : la RSE et les normes de durabilité
- Diagnostic gaz à effet de serre & mesure d'impact

6 jours
3 modules
de 2 jours

Conseiller le dirigeant dans sa fiscalité personnelle et ses premiers pas dans l'immobilier

- Accompagner le dirigeant dans sa fiscalité personnelle (IR, IFI)
- Maîtriser les principaux supports d'investissement dans l'immobilier

4 jours
2 modules
de 2 jours

Conseiller le dirigeant sur sa prévoyance & sa retraite future

- La prévoyance au service du dirigeant et de ses proches
- Aider les clients à optimiser leur retraite (date, montant...)

4 jours
2 modules
de 2 jours


Passer de la paie à l'accompagnement RH

- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet
- Se lancer dans les missions RH
- Les premières missions RH

6 jours
3 modules
de 2 jours

Où trouver ces formations ?

Tous ces parcours sont proposés par les instituts de formation des Conseils régionaux de l'ordre des experts-comptables (IRF). Ils peuvent être animés en inter ou en intra, c'est-à-dire en session privative au sein de votre cabinet. Vous pouvez également composer vous-même vos propres parcours sur mesure à partir des modules disponibles dans le programme Profession comptable 2030. **N'hésitez pas à prendre contact avec votre IRF.**



10 parcours sont éligibles au FNE Formation.
**Pour toute souscription effectuée avant le 31/12/2023,
vous pouvez bénéficier d'une prise en charge allant
jusqu'à 70 % du coût total de la formation.**

Profession
Comptable **2030** 

www.professioncomptable2030.fr



*Opération financée par l'État dans le cadre de l'Action "Adaptation et qualification de la main d'œuvre",
"Dispositifs France Formation Innovante NUMérique (DEFFINUM)", opéré par la Caisse des Dépôts (Banque des Territoires).*
